

证券代码：002975

证券简称：博杰股份

珠海博杰电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话调研）
参与单位名称及人员姓名	中金基金、金鹰基金、中邮人寿、上投摩根、平安大华基金、汇丰晋信、国寿养老、华夏基金、诺安基金、国泰基金、太平资产、太保资管、恒生前海基金、HK Gold stream、吉富投资、古桐投资、浙江臻远、瀚川投资等相关人员；华泰证券-肖群稀
时间	2021年1月26日 16:10-17:10
地点	公司会议室（腾讯会议）
上市公司接待人员	董事长、董事兼总裁、财务总监、副总裁兼董秘、证代及董办人员
投资者关系活动主要内容介绍	<p>上述人员以腾讯会议形式与公司进行交流。</p> <p>主要内容如下：</p> <p>一、公司简要介绍 2020 年业绩预告情况。全年预计实现归母净利 3.3-3.6 亿元，同比增长 120%-140%，主要原因是：公司聚焦于业务发展战略和经营目标，不断的优化产品结构和产品技术，推动产品迭代升级，并且持续加大创新研发投入，同时加强经营管理和成本管控。业绩预告数据是公司财务部门初步测算结果，未经审计机构审计，请以年度报告为准。敬请谨慎决策，注意投资风险。</p> <p>二、与会人员进行交流，内容如下：</p> <p>1、能否更深入的分析 2020 年业绩增长具体情况，比如四季度的具体增长情况、受汇率影响情况等？募投项目投产情况如何？目前产能基础上，人员情况能否满足公司生产需求？</p> <p>答：目前全年数据还在核算，为给投资者带来更准确信息，敬请关注公司将于</p>

2021年4月29日披露的2020年度报告。随着美元汇率变化，汇兑损益会有变化。目前募投项目的进展顺利，募集资金按规使用。生产经营活动结合管理目标、市场需求、内部资源等情况开展及调整，能满足客户需求。

2、公司2020年第四季度是否通过议价的方式来缓解汇兑损失？除了近期公告拟开展远期结汇业务，是否还有其他措施来避免或缓解汇率波动带来的影响？

答：产品定价遵守正常商业规则。公司董事会近期审议通过的关于拟开展远期结汇业务额度，是对2021年全年的预计额度，具体开展情况需结合汇率走势、实际情况等进行判断。暂无其他措施来避免或缓解汇率波动带来的影响。

3、2020年净利润比上年同期增长119.93%-139.34%，能否按照各业务模块细说相关增长情况？目前员工结构如何？近期和西电开启合作，请问未来业务或项目的情况如何？

答：公司业绩增长，初步测算一方面是由于消费电子领域市场需求增加，另一方面，在5G射频相关业务上的收入增长较为突出。根据2019年年报，公司员工中主要是生产人员，其次是技术人员；在人员增长方面，工程技术相关人员的占比会相对较高，2020年报中将披露精确的、截至2020年底的员工结构。公司积极推进院校合作事宜，也将持续进行更深度的研发工作；公司在市场和客户需求方面具备一定的基础，西电在科研技术方面有很高的专业度，双方合作力争带来更大的规模经济效益。

4、近期是否有计划进行股权激励？

答：公司上市前，通过持股平台对相关中高层管理人员、技术人员、销售人员等核心员工进行了激励；此外，公司历来注重把员工利益与公司利益相结合，通过奖金等多种方式与员工共享发展成果。未来若涉及股权激励事项，将合法合规履行信息披露义务。

5、公司与苹果在VR眼镜、新能源汽车的检测业务上，是否已经开展了相关合作？苹果处于一个新的改革发展时期，与其合作前景或行业空间情况如何？

答：作为主要客户之一，公司与其合作主要在消费电子领域，并一直与其维持着良好的合作关系，相关业务正常开展。

6、公司产品屏蔽箱是否属于耗材？更换周期如何？

答：射频屏蔽箱是测试设备，更换周期受客户或行业需求等情况影响。

7、新能源汽车产业有较大增速空间，公司在此领域是否有相关技术储备？未来展望如何？与特斯拉等在此类业务上的发展情况如何？

答：汽车电子是公司产品应用领域之一，公司一直致力于提升自身技术水平，开发新项目，相关项目或业绩未来发展情况，敬请以信息披露为准。公司与特斯拉有间接形式的订单，占整体比例有限。

8、公司募投项目正式投产预计在 2023 年，在此之前，如何确保公司业绩的成长性？产能如何释放？

答：公司将在自动化测试和自动化组装领域设计和生产的基础上，进一步延伸在高端智能制造领域的研发深度和广度，不断发展新业务来维持业绩增长。在人员、设备等匹配方面，公司产品具有定制化研发和订单式生产特点，采取柔性生产方式组织生产，以满足客户需求。产能释放是陆续的过程。

9、结合往年数据，公司收入的细分结构如何？在电子检测设备领域的未来增长空间或趋势如何？

答：电学涉及领域较广，大致判断占比最大；其次是声学、射频；光学测试的占比最小。公司产品主要包括工业自动化设备与配件，基于产品为客户提供相应的技术服务，其中自动化测试设备占主要比例。公司将继续聚焦业务发展战略和经营目标，不断优化产品结构和产品技术，实现经营业绩的持续增长。

10、按照半导体、消费电子等细分，点胶机未来市场格局如何？软板检测领域，相关行业的未来发展及公司相关业务的开展情况如何？

答：点胶是生产或组装精密电子产品的重要环节，厂家或客户不同，其选择或需求不同，所涉及的工艺或技术就有差异。从点胶的应用情况来看，是未来发展的一个趋势。

随着消费电子行业的发展，软板测试业务的需求在持续增长，公司进入自动化测试领域时间较长，与主流客户合作稳定，相关新产品也逐步推出，业务正常开展。市场促使产品越来越轻薄、零件越来越小，催生的相关行业具有成长性。

11、能否介绍奥德维业务发展情况？视觉识别的行业发展空间及竞争格局如何？

答：主要从事自动化视觉检测设备的研发、生产和销售，并提供相关应用解决方案。公司自主研发的高精度微小元件分拣系统设备（六面体检测设备）集成了视

	<p>觉识别和检测、软件分析和筛选的功能，运用高分辨率尺寸测量、产品导正、实时抓拍技术、高速分类下料、高速序列上料和多相机图像的实时高速协同处理等核心技术，可以 7,000 颗/分钟以上的速度对长度仅为 1 毫米的贴片电容、电阻和电感实施不良品检测，漏检率接近于零。相关业务结合行业发展，积极争取更大的空间。</p> <p>12、公司在多条赛道上布局，希望后续能积极与投资者分享按赛道细分的收入占比情况，在细分业务上的未来发展战略，以及业绩未来的发力点等信息。</p> <p>答：感谢投资者们对公司持续关注，未来将积极与投资者朋友们分享更多发展状况，也欢迎投资者提出专业的建议和意见。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 1 月 26 日